

Een business scan brengt factoren in kaart die u zelf niet kunt beïnvloeden, maar waar u wel rekening mee moet houden. Een business scan is de basis voor nieuw beleid en innovaties. De omgeving is veranderd ... en de organisatie moet zich aanpassen.



wat is een business scan?

Om inzicht te krijgen in de sterke punten van uw onderneming en de punten waarop u zich verder kunt ontwikkelen is de Business Scan ontwikkeld. De scan brengt de status van uw bedrijf in kaart aan de hand van de meest relevante organisatie succesfactoren.

een business scan brengt kansen in kaart

De business scan is de basis voor nieuwe kansen. De omgeving verandert, verandert snel, en hier zal een bedrijf op willen en moeten inspelen. In een steeds sneller veranderende omgeving wordt het noodzakelijk een business scan te herhalen om pro-actief te kunnen blijven reageren op (markt)ontwikkelingen. Het doel van de business scan is het verkrijgen van inzicht in de kansen en bedreigingen die er zijn voor de organisatie.

hoe werkt een business scan?

De business scan wordt gemaakt op basis van desk research en interviews; interviews met stakeholders en interne en externe

belanghebbenden. Bij de business scan worden trends, veranderingen en kansen op de markt gedegen in kaart gebracht.

aan de slag met de business scan

Een business scan is erg breed in te zetten en we laten u de mogelijkheden dan ook graag zien. De essentie is samen met u de vorm en onderzoeksopzet te kiezen die het beste bij uw situatie past. Dit hangt uiteraard ook af van wat uw verdere plannen zijn:

- een business scan om zeker te zijn dat u goed zit?
- een business scan als basis voor een strategische keuze?

de Innovator

De innovator ondersteunt bedrijven in al hun ontwikkelingsfasen:

- opbouw van de onderneming
- overleven en vroege groei
- succes
- expansie
- optimale verhoudingen

De aandacht gaat hierbij uit naar groei, innovatie, marketing, verkoop en strategie. De Innovator zorgt daar waar nodig voor verdere professionalisering van de bedrijfsprocessen, het bedrijf en de relatie daartussen.

De business scan is geschikt voor de eerste twee fasen.

Kennismaken

We starten met een vrijblijvend kennismakings- en oriëntatie-gesprek. Het is voor ons van groot belang uw situatie zo goed mogelijk te kennen om een topresultaat te halen.

Mail (evert@de-innovator.nl) of bel Evert Moolhuijsen (0522-851800 of 06-23404557) voor een afspraak.

